

# UNSER ANGEBOT

*Vollumfassende Beratung, Unterstützung sowie Koordination zum optimalen Prozessablauf einer Unternehmensnachfolge in Zusammenarbeit mit Ihren/unseren Steuer- und Rechtsberatern:*

1. Ablauf, Zeitrahmen und Formen der Unternehmensübergabe
2. Übernahmekonzepte/ Verkaufsexposé
3. Formen der Unternehmensbewertung
4. Bewertung aller Bereiche im Rahmen einer Due Diligence im Sinne einer Stärken-/ Schwächen-Analyse (SWOT) und Ausweis wertbeeinflussender Faktoren
5. Ableitung von Handlungsempfehlungen zur Gestaltung des Übergabeprozesses auf Basis der Ausgangs-Unternehmensbewertung
6. Entwicklung von verschiedenen Szenarien zum geplanten Kauf oder Verkauf
7. Umsetzung im Ganzen oder von Teilen des vorgeschlagenen Übergabeprozesses (Finanzierungsanfragen und Fördermittelrecherche)

## IHR NUTZEN:

- Entlastung bezüglich Koordination und Projektsteuerung
- Umsetzung im Ganzen oder von Teilen des vorgeschlagenen Übergabeprozesses

# VERKÄUFER/ ÜBERGEBER

## Hierbei können wir Sie unterstützen:

- aktuelle Bewertung des Unternehmens für eine mögliche Übergabe
- Ermittlung der Übergabefähigkeit
- Erstellung eines Verkaufsprospektes
- Vorbereitung der Prozesse und Strukturen
- Aufstellung eines Zeit- und Maßnahmenplans
- Beratung zur Erstellung einer geeigneten Übergabestrategie
- Unterstützung bei der Käufersuche
- Unterstützung bei Verkaufsgesprächen/-verhandlungen
- Erstellung eines Übernahmekonzeptes/ Verkaufsexposé
- Begleitung bei der Umsetzung des Übernahme-/ Nachfolgeprozesses

## Probleme bei denen wir helfen:

- Familienvermögen sichern / Vermögen strukturieren
- Insolvenz vermeiden
- Zeitproblem managen
- Preisvorstellungen verifizieren

## IHR NUTZEN:

- Sicherung des Lebenswerkes/Altersabsicherung
- Wertsteigerung Unternehmen
- Werte sichtbar machen

# KÄUFER/ NACHFOLGLER

## Hierbei können wir Sie unterstützen:

- geeignetes Unternehmen präsentieren/finden
- Übernahmewege definieren
- reibungslose UN-Integration (bei Übernahme und Zukauf)
- Realisierbarkeit der Wünsche/Vorstellungen prüfen (Übernahmefähigkeit prüfen)
- Unterstützung bei Due- Diligence- Prüfung
- Unternehmensbewertung
- Unternehmensfinanzierung (Konzeption und Fördermittelrecherche
- Wachstum umsetzen

## Probleme bei denen wir helfen:

- Absatz- und Produkterweiterung ermöglichen
- Preisvorstellungen verifizieren
- Zeitproblem managen
- Finanzierung sicherstellen

## IHR NUTZEN:

- Selbstverwirklichung

# KAUFPREIS VS UNTERNEHMENSWERT

Unterschiedliche Sichtweisen zum Kaufpreis können eine Unternehmensnachfolge/Unternehmenskauf zum Scheitern bringen. Warum ist das so?

## Sichtweise des Verkäufers zum Unternehmenswert:

- oftmals Orientierung an historischen Anschaffungskosten der Vermögensgegenstände und z.T. nicht betriebsnotwendigen Vermögensgegenständen
- historische hohe Überschüsse werden z.T. überbewertet
- wertmindernde Probleme werden meist ausgeblendet
- Zukunftsaussichten bleiben i.d.R. unberücksichtigt
- Betrachtung oftmals vergangenheitsorientiert und emotional

## Sichtweise des Käufers zum Unternehmenswert:

- ist in erster Linie an der aktuellen Leistungsfähigkeit und den Zukunftsaussichten des Unternehmens interessiert
- ggf. werden weiche Faktoren wie z.B. Kundenstamm, Kunden-Beziehungen, funktionierende Prozesse, Reputationen oder erlangte Zertifikate nicht ausreichend bewertet

Um eine Verhandlungsbasis für die Kaufpreisfindung zu erhalten, empfehlen wir eine Unternehmensbewertung durch neutrale Experten erstellen zu lassen.

**Angebote zur Unternehmensbewertung erhalten Sie unter:**  
[www.lang-wolf.de/Service.html](http://www.lang-wolf.de/Service.html)

# FÖRDERMITTEL & ZUSCHÜSSE

Zur Realisierung einer Unternehmensübernahme/-nachfolge ist i.d.R. die Sicherstellung der Kaufpreiszahlung notwendig. Sehr häufig wird hierbei auch die Einbindung von Fremdmitteln bzw. Darlehen unumgänglich.

Bund und Länder bieten umfangreiche Förderprogramme für Nachfolger/ Existenzgründer, die bei der Finanzierungskonzeption berücksichtigt werden sollten.

- zinsgünstige, eigenkapitalähnliche Darlehen
- zinsgünstige Darlehen
- Beteiligungen von Beteiligungsgesellschaften der Länder
- Ausfallbürgschaften der Bürgschaftsbanken der Länder
- Zuschüsse der Länder
- Beratungsförderung für Übergeber und Nachfolger durch nicht rückzahlbare Zuschüsse zu den Beratungskosten

## Voraussetzungen:

- Anträge müssen stets vor Beginn des Vorhabens gestellt werden
- Auswahl der Fördermittel richtet sich nach Finanzierungszweck und Höhe des vorhandenen Eigenkapitals
- Antragsteller muss die Richtlinien des Förderprogramms erfüllen

# UNTERNEHMENS- NACHFOLGE

## Planung + Strategie Unternehmensbewertung Konzept + Exposé



## LANG+WOLF

Nachfolge ■  
Turnaround  
Mittelstandsberatung